



Successful management of numerous EEN consortium

6th May 2013, Beijing, China
Agnieszka Turyńska-Gmur, WCTT



Business Support on Your Doorstep



Poland – 4 EEN consortia



- **EEN South Poland**
- **EEN West Poland**
- **EEN Central Poland**
- **EEN East Poland**

B2Europe West Poland Consortium

PL150282-01 Politechnika Wroclawska, Wroclawskie Centrum

Transferu Technologii (WCTT) - coordinator

PL150282-02 Adam Mickiewicz University Foundation

PL150282-03 Szczecin University of Technology

PL150282-04 Dolnośląska Agencja Rozwoju Regionalnego S.A.

PL150282-05 Fundacja Kaliski Inkubator Przedsiębiorczości

PL150282-06 West Pomerania Economic Development Association

PL150282-07 Stowarzyszenie "Promocja Przedsiębiorczości" /

Entrepreneurship Promotion Association

PL150282-08 Centrum Przedsiębiorczości I Transferu Technologii,

Uniwersytet Zielonogórski (CPTT)

PL150282-09 Agencja Rozwoju Regionalnego S.A. w Koninie



Obszar obsługiwany przez konsorcjum - województwa:
Zachodniopomorskie, Lubuskie, Wielkopolskie, Dolnośląskie i Opolskie



Location of the coordinator



LOCATION:	centre of the Silesian Lowland 51°07'N, 17°02'E
TOTAL AREA:	293 km ²
GREEN AREAS:	35% of the overall area
ISLANDS:	12
BRIDGES:	over 100

Wroclaw in figures

POPULATION: 635 000 residents
1 000 000 in Wroclaw agglomeration
3 000 000 in the region

SMEs :
Lower Silesia (1 – 250 employees): 324 162
Wroclaw : 99562

Strong sectors: IT, energy & renewable energy, biotechnology, chemistry, automotive, tourism



Wroclaw in photos



Wroclaw University of Technology



- 35 252 students
- over 780 international agreements
- 12 faculties and the Department of Fundamental Studies
- 3 regional branches in Jelenia Góra, Legnica and Wałbrzych
- over 4 000 employees, including about 2 000 research and teaching staff
- over 250 buildings with modern laboratories, libraries, Internet access, multimedia-fitted lecture rooms

One of the best in rankings

Wpłost

- 1st place among technical universities

Webometrics Ranking of World Universities

January '08

- 1st place among Polish universities



RZECZPOSPOLITA

- 3rd place among technical universities

Newsweek
POLSKA

- 4th place among technical universities



Wroclaw Centre for Technology Transfer

Mission: *To raise the efficiency and competitiveness of enterprises through innovation*

WCTT started in 1995 as a self-financing organisation belonging to Wroclaw University of Technology



Managing a consortium

- ❖ The management of the Enterprise Europe Network consortium is a complex task
- ❖ Should be based on regular contacts and efficient communication among the partners and the teams at partners' level
- ❖ Monitoring of their performance and of the quality of delivered services is an important issue



Project Management Structure

UPPER MANAGEMENT LEVEL

- Project Coordinator (Senior Project Manager)

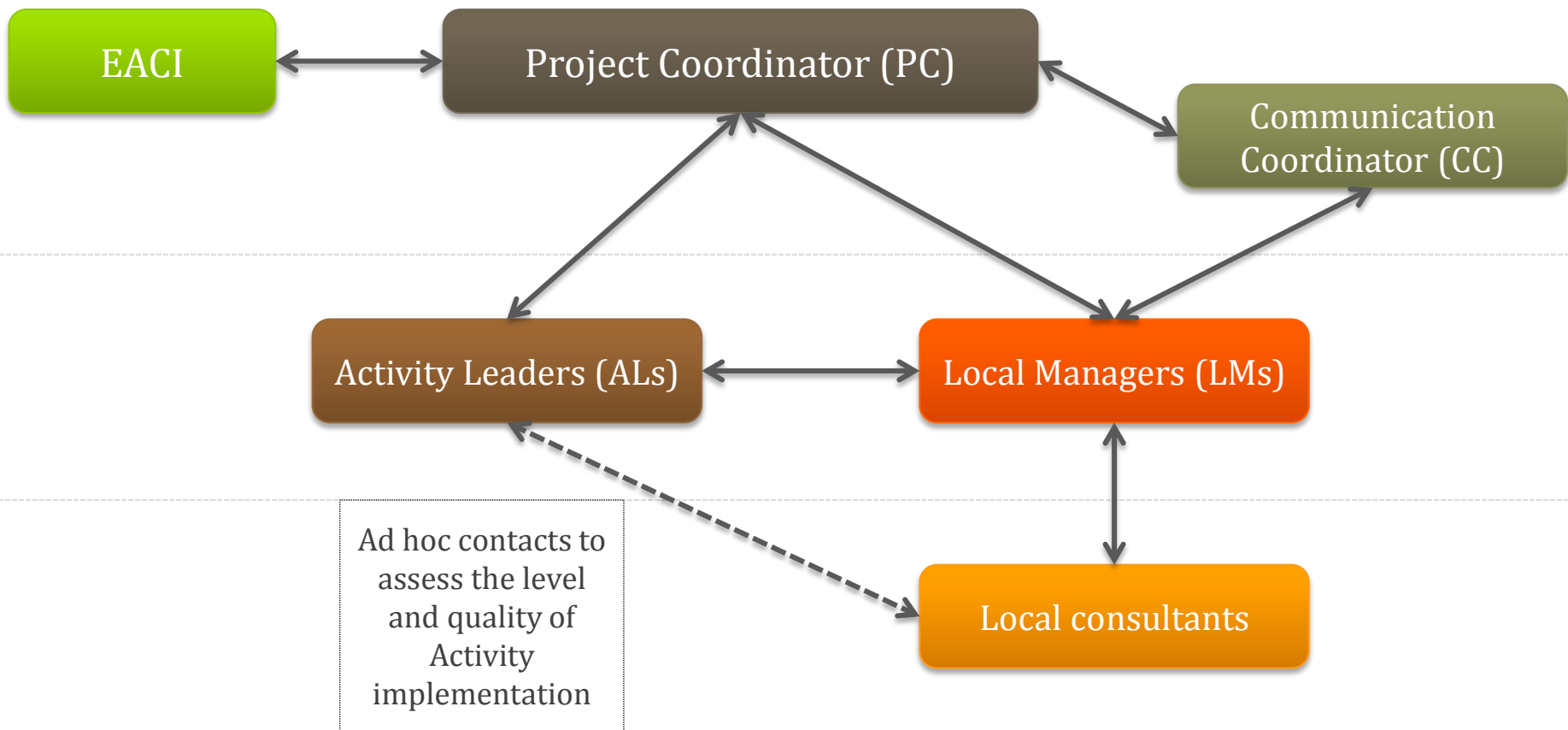
MID- MANAGEMENT LEVEL

- Activity Leaders
- Local Managers
- Marketing and Communication Coordinator

OPERATIONAL LEVEL

- Staff - consultants, specialists, information officers, administration

Enterprise Europe Network consortium management model



Source: dr Agnieszka Turyńska-Gmur, West Poland Enterprise Europe Network coordinator
© 2011 Wrocławskie Centrum Transferu Technologii, Politechnika Wroclawska

Main responsibilities of the Coordinator

- * Main and rather only contact with the EACI
- * Marketing strategy preparation: common marketing tools (radio spot text, calendars, gadgets for the whole consortium, etc.), internal newsletter edition
- * Regular Consortium Meetings – at least every 3 months, review of partners indicators during each consortium meeting plus by e-mail in advance
- * Consortium meeting reports and activities follow up
- * Visiting all the partners – review of reporting procedures, seats visibility, problems encountered, etc.
- * Support to partners regarding various issues, monitoring of weaker partners
- * Support regarding financial issues and reporting,
- * Provision of templates
- * IMT implementation in the consortium – support to the partners
- * West Poland website preparation and follow up – www.westpoland.pl

Main responsibilities of the Local Manager

- * Personnel Management – regular staff meetings (rather monthly), monitoring of achievements, monitoring of reported indicators (together with back office), exchange of ideas, planning for the next month, etc.
- * Regular distribution of publications, articles on innovation, SMEs, technology transfer, EU issues, etc. to all consultants
- * Revision of marketing strategy, good practices
- * Cooperation with various local and regional stakeholders, like Polish Agency for Entrepreneurship Development and Ministry of Economy, Marshall Office, City Government, Lower Silesia Chamber of Commerce, West Polish Chamber of Commerce, Various Embassies, etc.
- * Contact with other partners
- * Other horizontal activities, proposing new ideas & solutions

Main responsibilities of the Activity Leader

- * Monitoring of the activities in order to assure that the planned activities and tasks are performed and the PES indicators achieved following proper methodology and quality, proposing improvements in the activity's implementation
- * Regular contact with Local Managers in order to have up to date information regarding the activity realisation
- * Providing support to all partners involved in the activity – documents' templates, problems solving, providing good practices, interpretations where necessary, etc.
- * Regular (every 3 or 6 months) activity reports to the Coordinator
- * Participation in the consortium meetings and reporting about the activity achievements, developments, problems, new ideas for implementation, etc.
- * Alerting the coordinator if any serious problems may be arising regarding the proper realisation of the activity.

Success Factors – Consortium level

- * Regular consortium meetings, reporting PES indicators, exchanging good practices, problems, ideas, etc.
- * Partner visits
- * Addressing training needs, devoted trainings at Consortium level
- * Monitoring staff changes (if too often)
- * Consortium website
- * Consortium intranet
- * Regular updates and project newsletter (optional)
- * Partnership agreements follow up
- * Use of common IT tools (e.g. IMT)
- * Code of Conduct to motivate the partners

B2Europe West Poland
- consortium's website is
available at

www.westpoland.pl

WestPoland.pl

Rynek. Technologie. Badania. Profesjonalne wsparcie dla przedsiębiorstw



*STRONA GŁÓWNA *NAPIŚĆ DO NAS

EUROPEJSKI PANEL BIZNESOWY NA TEMAT PRAWA UMÓW (ZOBOWIĄZAŃ)

Katarzyna Bienia, 09/11/2010

Ośrodek Enterprise Europe Network działający przy Dolnośląskiej Agencji Rozwoju Regionalnego S.A. zaprasza przedsiębiorców z regionu do udziału w tworzeniu opinii na temat wprowadzenia regulacji prawnych na poziomie europejskim dotyczących kwestii związanych z zawieraniem umów przez przedsiębiorstwa

Wystarczy wypełnić **ANKIETĘ** będącą częścią konsultacji panelu biznesowego Komisji Europejskiej!

Komisja Europejska planuje... [\[więcej »\]](#)

Kategorie: **Panel biznesowy**

SPOTKANIE ON-LINE Z KONSULTANTEM

Anna Izbińska, 26/11/2010

Ośrodek Enterprise Europe Network działający przy Dolnośląskiej Agencji Rozwoju Regionalnego S.A. zaprasza na chat internetowy, na temat:

Obowiązki MŚP działających na terenie UE w zakresie gospodarki wodno-ściekowej

Termin: **30 listopada 2010 r.**

w godzinach: **10⁰⁰-12⁰⁰**

SERDECZNIE ZAPRASZAMY !

więcej na stronie: www.darr.pl

Kategorie: **Czaty internetowe**

OFERTA

- ▷ Działalność badawczo-rozwojowa
- ▷ Prawo i standardy europejskie
- ▷ Transfer technologii
- ▷ Własność intelektualna i patenty
- ▷ Poszukiwanie partnerów biznesowych
- ▷ Wyraż swoją opinię

NAJNOWSZE INFORMACJE

- ▷ Europejski Panel Biznesowy na temat Prawa Umów (Zobowiązań)
- ▷ SPOTKANIE ON-LINE Z KONSULTANTEM
- ▷ Konferencja – Time for SharePoint 2010
- ▷ Profesjonalne przygotowanie wniosku w 7 Programie Ramowym
- ▷ Wizyta studyjna do Republiki Czeskiej, region Moraw
- ▷ Spotkania kooperacyjne. ENERGETICS 2010
- ▷ Międzynarodowy Dzień Transferu Technologii – POLEKO 2010
- ▷ Rozwój sektora energii odnawialnych na Dolnym Śląsku
- ▷ Giełda kooperacyjna – Sicurezza 2010
- ▷ Spotkanie branży IT – 7. Program Ramowy



JAK NAS ZNALEŹĆ?

Zobacz, jak znaleźć ośrodek Enterprise Europe Network w Twoim regionie [\[więcej »\]](#)

O ENTERPRISE EUROPE NETWORK

Sieć EEN jest jednym z głównych narzędzi Unii Europejskiej zmierzających do zwiększenia poziomu rozwoju gospodarczego, innowacyjności i zatrudnienia w nowoczesnej gospodarce. Dzięki finansowaniu Komisji Europejskiej także polskie firmy mogą skorzystać z bezpłatnych, ale profesjonalnych usług [\[więcej »\]](#)



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



Success Factors – Partners' level

- * Devoted staff, working on team spirit
- * Regular (once a month) staff meetings
- * Quarterly (or monthly) PES planning and reporting
- * Timesheet monitoring (regular submitting of timesheets by staff – preferably quarterly)
- * Quality control of Partnership Proposals (back office at partner level or assigned validation team for the whole Consortium)

Other activities we judge successful in our consortium



Photo source: Ile czasu potrzebujesz, żeby osiągnąć sukces? , Micha Kidzinski, <http://mlmy.pl/2012/11/ile-czasu-potrzebujesz-zeby-osiagnac-sukces/>

Successful promotion of BCD / BBS profiles

STRONA GŁÓWNA AKTUALNOŚCI OFERTA EEN KONTA

Rynek. Technologie. Innowacje.

ENTERPRISE EUROPE NETWORK POLSKA ZACHODNIA



network
enterprise europe

Oferty międzynarodowej współpracy biznesowej (wybrane)
MARZEC 2013

WAŻNE: Jeśli jesteś zainteresowany wybraną ofertą, prosimy o poinformowanie nas o tym poprzez wypełnienie krótkiego formularza na [stronie internetowej](#)

Oferty międzynarodowej współpracy biznesowej – KWIECIEŃ 2013

Jakub Zołnierczyk, 2 kwietnia 2013



Jako Enterprise Europe Network poszukujemy dla Państwa partnerów handlowych i technologicznych. Zapraszamy do zapoznania się z wybranymi ofertami z naszej bazy:

Oferty: » KWIECIEŃ 2013 (pobierz) «

Gdyby wśród ww. ofert nie znalazły się takie, którymi jesteście Państwo zainteresowani, zawsze możecie poprosić naszych konsultantów, by poszukali ofert wg Państwa kryteriów. Zapraszamy do kontaktu również wtedy, jeśli chcecie Państwo stworzyć oferty dla własnych produktów lub usług.

Korzystanie z usług Enterprise Europe Network jest bezpłatne.

Formularz kontaktowy - oferty współpracy

*Wymagane

Nazwa Państwa firmy: *

Adres firmy - ulica, nr *

Miasto *

AKTUALNOŚCI

- Zapraszamy do udziału w spotkaniu on-line z konsultantem na temat praw konsumenta w Unii Europejskiej, 26 kwietnia 2013 roku
- Konferencja euroLED w dniach 24-25 czerwca 2013r.
- Misja gospodarcza do Rosji 17-19 czerwca 2013r.
- Oferty międzynarodowej współpracy biznesowej – KWIECIEŃ 2013
- Międzynarodowa giełda kooperacyjna dla branży budowlanej podczas targów RESTA 2013 25 kwietnia 2013 r., Wilno (Litwa)

KONTAKT



Skontaktuj się z nami - znajdź ośrodek Enterprise Europe Network w swoim regionie



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki

ARCHIWUM
AKTUALNOŚCI

Wybierz miesiąc

SZUKAJ

KRAJ	TREŚĆ OFERTY	Nr referencyjny
BOŚNIA I HERCEGWINA	Bośniacki producent kranów ze stali nierdzewnej do kuchni i łazienek poszukuje pośredników handlowych (dystrybutorów).	20121219056 /GZ
	Bośniacka firma zajmująca się produkcją i malowaniem profili aluminiowych (anodowanie i malowanie proszkowe) poszukuje partnerów handlowych (agent, przedstawiciel, dystrybutor) i podwykonawców.	20130108018 /AP
CHORWACJA	Chorwacka firma specjalizująca się w produkcji kominków, piecy kaflowych, ceramicznych obudów pieców i materiałów ogniotrwałych, poszukuje partnerów handlowych (dystrybutorów).	20121217050 /AL
	Chorwacka firma, właściciel fabryki włókienniczej (5184 m2), z maszynami i pełnym wyposażeniem, oferuje sprzedaż lub wynajem całej firmy lub jej części. Firma jest otwarta na współpracę typu joint venture.	20121228037 /GZ
	Chorwacka firma specjalizująca się w produkcji ram do obrazów, luster, fotografii (w tym ram owalnych) poszukuje dystrybutorów i partnerów do joint venture.	20121230004 /GZ
	Chorwacka odlewnia specjalizująca się w produkcji żeliwa, stali i odlewów z metali nieżelaznych, poszukuje partnerów handlowych (przedstawicieli).	20121230027 /GZ
	Chorwacka firma specjalizująca się w produkcji systemów przesłoni i żaluzji poszukuje partnerów handlowych i dystrybutorów.	20121231045 /AL
	Chorwacka firma produkuje materiały budowlane nowej generacji (prefabrykaty, suche i mokre mieszanki, kleje, tynki i gipsy oraz kompozytowe materiały wodoodporne). Firma poszukuje branżowych partnerów handlowych.	20121231046 /AL



Enterprise Europe Network - Polska zachodnia
www.westpoland.pl

Business breakfasts – successful way to gain innovative clients

Business breakfast – joint activity of the WCTT and Tech Park. Recent event developed to inform the most interesting SMEs from the biggest Technology Park located in Wrocław about the Enterprise Europe Network and offer them the services.

3 editions so far of „Breakfasts” at Technology Park and 1 edition at Western Chamber of Commerce

Effect: successful and lasting cooperation with around 30 innovative companies, creation of BCD and BBS profiles.



Śniadanie
z Enterprise Europe
Network



Śniadanie z Enterprise Europe Network

TERMIN:
12 kwietnia, 8.30-10.00

MIEJSCE:
Wrocławski Park Technologiczny,
Budy. ALFA, Sala Spotkań Biznesowych, lip.
ul. Kłodzka 123, Wrocław

Droży Państwo,

Serduszkiem zapraszamy do uczestnictwa w **ŚNIADANIU BIZNESOWYM** we Wrocławskim Parku Technologicznym.

To pierwsze spotkanie z cyklu śniadań biznesowych:

Zgodnie z naszym zamierzeniem będzie ono okazją do wzajemnego poznania się przedsiębiorców, wymiany doświadczeń związanych z funkcjonowaniem innowacyjnych firm, a także nawiązania współpracy biznesowej. To wszystko w nieformalnej, ale sympatycznej i miłej atmosferze.

Chcemy także przedstawić Państwu ofertę sieci Enterprise Europe Network wspierającej innowacyjne przedsiębiorstwa w pozyskiwaniu bogactwa komercyjnie-technologicznych technologii i promowaniu działalności na międzynarodowych rynkach. Zgodnie z hasłem sieci - łachowe wsparcie Państwa działalności jest na wyciągnięcie ręki.

Do uczestnictwa w kolejnych śniadaniach zaprosimy ekspertów, specjalistów z dziedzin związanych z prowadzeniem innowacyjnej działalności gospodarczej.

Liczmy na Państwa zainteresowanie. Ponieważ liczba miejsc jest ograniczona, decydując o liczbie zgłoszeń.

INFO:
T: 71 320 43 59
F: 71 320 39 40
M: j.rakoczy@wctt.pl

WWW.WCTT.PL

PROGRAM:

- prezentacja WCTT i usług Enterprise Europe Network dla sektora MSP – ok. 10 min.
- prezentacja uczestników spotkania - firm działających we Wrocławskim Parku Technologicznym, 35 minut na firmę.
- potrzeby i oczekiwania związane z projektem Enterprise Europe Network - feedback od firm z WPT
- 30 min. na wzajemne rozmowy/dyskusje (początek o zabranie ze sobą wizytówki).



Success story

- **Logintrans, company from Wroclaw** manages the European transport exchange, the services of which cover the whole Europe. They offer very broad access to more and more heavy vehicles, trucks and loads to transport.
 - Our services: BCD profile, participation in the international brokerage fairs, participation in seminars on EU law and accounting in European projects
 - Effects:
 - New clients from Turkey, Germany and Ireland
 - New business contacts and PA agreements.



Success story

- Healthcare Technologies Solutions - IT company from the region producing IT-MED - machine which stores and disposes pills out of “controlled environment” (perfect keeping conditions and dosing options)
- Our services:
Looking for potential business and technological partners, participation in the conference and mission hosted by WCTT in the IT-MED topic
- Effects:
 - ✓ 25 EOIs (expression of interest)
 - ✓ Cooperation with Irish company dealing with innovative solutions in medicine
 - ✓ Agreement signature (negotiation support).





Most appreciated EEN services by SMEs

- Business contacts and partner search
- Market and technology monitoring & analyses
- Foreign markets advisory
- Financing opportunities (e.g. for investments)
- B2B meetings/events
- Dedicated trainings

Our experience says:

- Each SME deserves individual approach and dedicated consultant
- Less surveys, more tailored and accurate services

Some of our clients





Business Support on Your Doorstep

谢谢

